Part-

- ਸੈਲਜਮੈਨੀਮ ਦੀ ਪਰਿਭਾਸ਼ਾ ਦੇਸ Define Salesmanship. सेल्समेनांशय की परिश्रामा बताएं।
- 2 Give one advantage of sales promotion. बिक्स प्रोत्साहन (सेल्ड्र प्रोमोशन) का एक लाभ लिखे ਵਿਕਰੀ ਵਾਧੇ (ਸੋਲਜ ਪ੍ਰਮੇਸ਼ਨ) ਦਾ ਇੱਕ ਲਾਭ ਲਿਖੇ
- ਈ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਦੇ 4P's ਦੇ ਨਾਂ ਲਿਖੇ । Name four 4P's of e-marketing. ई-मार्किटंग के 4P's के नाम लिखे
- ਸਟਾਕ ਐਕਸਰੇਜ ਦਾ ਮੈਂਬਰ ਕੋਣ ਬਣ ਸਕਦਾ ਹੈ ?
- ਇੱਕ ਵਿਅਕਤੀ
- (ii) ਇੱਕ ਸਾਂਝੇਦਾਰੀ ਵਰਮ
- (iii) fea dust
- (iv) ਓਪਰੋਕਤ ਸਾਰੇ । स्टोक एक्सचेंज का मेबर कीन बन सकता है ?
- एक व्यक्ति
- एक साझेदारी फर्म
- (iii) एक कंपनी
- (iv) जररोक्त सभी।

174-SS

Who can become the member of a stock exchange

- An individual
- A partnership firm
- (iii) A company
- (iv) All above
- ਖਜਾਨਚੀ ਸੇਵਾਵਾਂ ਤੋਂ ਕੀ ਭਾਵ ਹੈ खज़ानची सेवाओं से क्या अधिप्राय है What do you mean by depository services?
- ਟਰੇਨਿੰਗ ਦੀ ਪਰਿਭਾਸ਼ਾ ਲਿਖੇ । ट्रेनिंग की परिभाषा लिखें। Define training.
- ਬੀ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਉਪਲੱਭਦ ਹੈ :
- (i) ਕੇਵਲ ਸਧਾਰਨ ਕੰਮ ਦੇ ਘੰਟਿਆਂ ਵਿੱਚ
- ਕੇਵਲ ਰਾਤ ਦੇ ਸਮੇਂ
- (iii) ਇੱਕ ਹਫਤੇ ਦੇ 24 ਘੰਟੇ, 7 ਦਿਨਾਂ ਦੌਰਾਨ । ई-मार्केटिंग उपलब्ध है :
- (i) केवल साधारण काम के घण्टों में
- (ii) केवल रात के समय
- (iii) एक हफ्ते के 24 घन्टे, 7 दिन।

174-SS

Turn over

E-marketing is available:

- (i) During working hours only
- (ii) During nights only
- (iii) 24 hours, 7 days in a week.
- 8. ਈ-ਬੈਂਕਿੰਗ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਦੀ ਹੈ :
 - (i) ਸਥਾਨਕ ਪਹੁੰਚ
 - (ii) ਵਿਸ਼ਵ-ਵਿਆਪੀ ਪਹੁੰਚ
 - (iii) ਰਾਸ਼ਟਰੀ ਪਹੁੰਚ । ई-बैंकिंग प्रदान करतीं है :
 - (i) स्थानक पहुँच
 - (ii) विश्वव्यापी पहुँच
 - (iii) राष्ट्रीय पहुँच।

E-banking provides:

- (i) Local coverage
- (ii) Global coverage
- (iii) National coverage.
- 9. ਪਰੰਪਰਾਗਤ ਬੈ ਕਿੰਗ ਅਤੇ ਈ-ਬੈ ਕਿੰਗ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਇੱਕ ਅੰਤਰ ਲਿਖੋ।

 परम्परागत बैंकिंग तथा ई-बैंकिंग में कोई एक अन्तर लिखें।

 Give one difference between E-banking and Traditional banking.

 ਈ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਦਾ ਇੱਕ ਦੇਸ਼ ਲਿਖੋ । ई-मार्केटिंग का एक दोष लिखो ।
 Give one disadvantage of E-marketing.

ਭਾਗ–II

भाग-11

Part-II

11.	ਸੇਲਜ਼ਮੈਨ ਦੀਆਂ ਕਿਸਮਾਂ ਦੀ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੋ ।			
	सेल्समैन की किस्मों का व्याख्या करें।			
	Discuss the types of salesman.			
12.	ਵਿਕਰੀ ਵਾਧੇ (ਸੇਲਜ਼ ਪ੍ਰੋਮੋਸ਼ਨ) ਦੇ ਕੀ ਉਦੇਸ਼ ਹਨ ?	4		
1.0	बिक्री प्रोत्साहन (सेल्स प्रोमोशन) के क्या उद्देश्य हैं ?	4		
	What are the objectives of sales promotion.	4		
13.	ਈ-ਵਪਾਰ ਦੇ ਕੋਈ ਚਾਰ ਲਾਭ ਲਿਖੋ ।	. 4		
	ई-व्यापार के कोई चार लाभ लिखें।	4		
	Write any four benefits of E-trading.	4		
14.	ਈ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਕੀ ਹੈ ? ਈ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਦੀਆਂ ਵਿਸ਼ੇਸ਼	ਤਾਵਾਂ		
	ਸੰਖੇਪ ਵਿੱਚ ਲਿਖੋ ।	1+3		
	ई-मार्केटिंग क्या है ? ई-मार्केटिंग की विशेषताएं संक्षेप में लिखें।	1+3		
	What is E-marketing ? Give in brief various featu	ires		
	of E-marketing.	2410		
	是一种,我们就是一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个			

174-SS

[Turn over

- ਈ-ਬੈਂ ਕਿੰਗ ਦੀ ਵਿਧੀ ਦੱਸੋ ।
 ई-बैंकिंग की विधि लिखें।
 Explain the process of E-banking.
- 16. मेलनभैठिमिए ठी विंडे इने धिभाठ वर्ते। सेल्समैनशिप का पेशे के रूप में वर्णन करें। Explain salesmanship as career.
- 17. हिवती हापे (मेलन पृभेमत) हिंਚ भीडिਆं ਦੀ छुभिवा घाते ि छिये।

 विक्री प्रोत्साहन (सेल्ज़ प्रोमोशन) में मीडिया की भूमिका लिखें।

 4 What is the role of media in sale promotion?
- 18. ਭਾਰਤ ਵਿੱਚ ਈ-ਬੈਂ ਕਿੰਗ ਦਾ ਭਵਿੱਖ ਕੀ ਹੈ ? भारत में ई-बैंकिंग का भविष्य क्या है ? What is the future of E-banking in India ?
- 19. ਈ-ਵਪਾਰ ਦੀ ਸਫਲਤਾ ਲਈ ਕਿਹੜੇ ਕਦਮ ਚੁੱਕੇ ਜਾ ਰਹੇ ਹਨ ?

ई-व्यापार की सफलता के लिए कौन से कदम उठाये जा रहे हैं ? 4
What steps are being taken for the success of E-trading?

174-SS

4

4

20.	ਈ-ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਅਤੇ ਪਰੰਪਰਾਗਤ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਵਿੱਚ ਐਤਰ ਜ	ਦੱਸੋ ।		
		4		
	ई-मार्केटिंग तथा परम्परागत मार्केटिंग में अन्तर वताएं।	4		
	Differentiate between E-marketing and Traditi	onal		
	marketing.	4		
21.	ਈ-ਵਪਾਰ ਦੀਆਂ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਜ਼ਰੂਰਤਾਂ ਬਾਰੇ ਦੱਸੋ ।	4		
	ई-व्यापार की भिन्न-भिन्न जरूरतों के बारे में बताएं।	4		
	Write about various requirements of E-trading.	4		
22.	ਹੇਠ ਲਿਖਿਆਂ ਨੂੰ ਪਰਿਭਾਸ਼ਿਤ ਕਰੋ :	2+2		
	(i) ਡੈਬਿਟ ਕਾਰਡ			
	(ii) ਟੈਲੀਵੂਨ ਬੈਂਕਿੰਗ।			
	निम्नलिखित को परिभाषित करें :	2+2		
	(i) डेबिट कार्ड			
	(ii) टेलीफोन बैंकिंग।	}		
	Define the following terms:			
4976	(i) Debit Card			
1	(ii) Telephone Banking.			

174-SS

Part-III

24.			23.
24. ਵਿਕਰੀ ਵਾਧੇ (ਸੋਲਜ ਪ੍ਰਮੇਸਨ) ਦੀਆਂ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਤਕਨੀਕਾਂ ਭਾਰੇ ਲਿਖੇ ।	Explain the wage payments of salesman.	सेल्समैन की मजदूरी मुगतान की व्याख्या करें।	23. ਸੋਲਜ਼ਮੈਨ ਦੀ ਮਜ਼ਦੂਰੀ ਅਦਾਇਗੀ ਦੀ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੇ।
0 0	0	6	6

What are various techniques of sales promotion. 6

बिकी प्रोत्साहन (सेल्ज प्रोमोशन) की भिन्न-भिन्न तकनीकों के वां मे

25. ਈ-ਵਪਾਰ ਦਾ ਕੀ ਅਰਥ ਹੈ ? ਈ-ਵਪਾਰ ਅਤੇ ਪਰੰਪਰਾਗਤ ਵਘਰ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਪੰਜ ਅੰਤਰ ਦੱਸੇ ।

ई-व्यापार का क्या अर्थ है ? ई-व्यापार तथा परम्परागत व्यापार में कि पाँच अन्तर बताएं।

What is the meaning of E-trading? Give any i ve differences between E-trading and traditional tradi g.

26. धी-भाववीदिवा से 4P's सी हिम्मिमिमा वते। \$.6 \$.-पार्केटिंग के 4P's की व्याख्या करें। 6 Explain 4P's of E-Marketing. 6

27. धी-बैं विंता जी ते ? धी-बैं विंता सिंग सिंग्डीमां साट सफीमां मेहसी विंता जी ते ? धी-बैं विंता सिंग सिंग्डीमां साट सफीमां मेहसी विंता की ? ई-वैंकिंग के द्वारा दी जाने वाली सेवाएं कीन-कीन-सी है ?

1+5

What is E-banking ? What are the services offered in E-banking ?